



OFFRE D'EMPLOI BUSINESS DEVELOPER

Durée : CDI

Démarrage : ASAP

Lieu : Lyon / Villeurbanne

CONTEXTE

Likewatt est une startup deeptech qui développe des logiciels d'aide à la décision permettant aux bureaux d'ingénierie, intégrateurs et producteurs ENR (Energies Renouvelables) d'optimiser le dimensionnement des installations d'énergies renouvelables utilisées en autoconsommation ou valorisées sur les nouveaux marchés (PPA, arbitrage, réglage de fréquence, etc.). Pour plus d'information consulter www.likewatt.com.

Créée en 2019, la startup est soutenue par PULSALYS et 1KUBATOR, deux incubateurs et accélérateurs locaux d'innovations DeepTech. Elle est labellisée French Tech Seed par Bpifrance et a finalisé sa première levée de fonds en novembre 2021 avec un partenaire industriel spécialisé dans le secteur de la transition énergétique.

Vous rejoindrez l'environnement convivial de la startup et intégrez une équipe à taille humaine, dynamique et travaillant sur des projets innovants et à impact. Vous aurez l'opportunité de contribuer activement au succès de la société et serez le ou la garant(e) du développement de notre chiffre d'affaires.

PRINCIPALES RESPONSABILITES

- Recherche, identification et qualification des cibles (entreprises et personnes)
- Prise de contact, démonstration des solutions, accompagnement sur les essais, devis et closing
- Gestion du CRM
- Mise en place, réalisation et suivi du plan d'actions commercial, reporting sur les KPI
- Suivi et fidélisation des clients et analyse des retours marché

PROFIL

Diplômé(e) d'une école de commerce **débutant(e)** ou d'une école d'ingénieurs dans le domaine de spécialisation de l'entreprise (énergie, environnement durable) avec **une première expérience commerciale** réussie en BtoB.

Vous aimez travailler dans une entreprise digitale et en particulier dans le secteur de l'environnement ou de l'énergie renouvelable. Vous êtes animé par le challenge et à l'aise avec la « chasse » commerciale et la vente de solutions logicielles en SaaS.

Professionnalisme, bon relationnel, dynamisme et pro activité, capacité à s'inscrire dans la durée, rigueur, autonomie, engagement et adhésion aux valeurs de la startup seront autant de facteurs clé de réussite.

Alors envoyez-nous votre CV et votre lettre de motivation à recrutement@likewatt.com